

CASE DE SUCESSO

Fortalecendo a segurança e elevando a eficiência operacional da Celepar com a Solo Network e Kaspersky.

O CLIENTE



Criada em 1964, como Centro Eletrônico de Processamento de Dados do Paraná, e atualmente renomeada como Companhia de Tecnologia da Informação e Comunicação do Paraná, a Celepar é considerada a mais antiga empresa pública de informática no Brasil, constituída por escritura pública.

A Celepar desempenha um papel crucial na gestão de tecnologia da informação e comunicação para o estado do Paraná. Seu compromisso com a segurança cibernética é vital para garantir a proteção de dados sensíveis e a continuidade de operações críticas. Alguns de seus principais clientes incluem SEFA, SESA, SESP, Detran, Casa Civil, entre outros.

A Celepar tem por objeto a prestação de serviços de Consultoria em Tecnologia da Informação e de Gestão; Serviços de Rede de Comunicação de Dados; Administração de Ambientes Informatizados; Operação de Sistemas; Desenvolvimento e Manutenção de Sistemas; Recursos Computacionais; Central de Atendimento a Clientes; Inclusão Digital.

A NECESSIDADE

Diante de desafios crescentes em segurança digital, a Celepar identificou que sua solução de segurança atual, embora tenha evoluído nos últimos 4 anos, poderia ser ainda mais aperfeiçoada, de forma que pudesse acompanhar a evolução dinâmica da cibersegurança.

A urgência de atender a exigências regulatórias e a abertura de um edital enfatizaram a necessidade de uma solução mais robusta, escalável e com suporte técnico eficiente. O tempo também era crítico, exigindo uma transição ágil para manter a segurança e a continuidade operacional.

A Solo, unindo esforços com a fabricante, desenhou um projeto com escopo moderno, preditivo e com serviços de apoio e monitoramento de especialistas, buscando aproveitar o máximo das tecnologias existentes e contratadas.

HIGHLIGHTS

- Fortalecimento da defesa cibernética em tempo recorde com a parceria estratégica da Solo Network e Kaspersky.
- Expansão robusta, passando de 32 mil para mais de 60 mil licenças e podendo atingir 96000 em breve espaço, abrangendo sistemas Windows e Linux com a confiabilidade da Kaspersky.
- Suporte direcionado e operação ininterrupta, garantindo segurança sem incidentes.
- Inovação e custo-benefício, com destaque à qualidade e eficiência na proteção cibernética.
- Apoio técnico e operacional diretamente do fabricante, com gerente exclusivo e assessment de segurança.

PRODUTOS UTILIZADOS

- Kaspersky Endpoint Security for Business Advanced
- Kaspersky Advanced Brazilian Edition
- Kaspersky Security for Storage

SOLUÇÃO

O apoio excepcional da Solo, em parceria com a fabricante, foi crucial para o sucesso da operação. A Celepar não apenas atendeu a todos os requisitos do edital inicial, mas também expandiu a colaboração para abranger sistemas Linux, evidenciando a confiança no know-how e na qualidade da parceria estabelecida.

A implementação incluiu **3.454 licenças da solução Kaspersky Advanced**, juntamente com a renovação de **32.546 licenças pré-existentes, abrangendo soluções como Kaspersky Endpoint Security for Business Advanced e Kaspersky Security for Storage Server**. O suporte técnico adicional, além de previsão de estoque de outras 60.000 licenças adicionais a serem distribuídas no estado durante a vigência do contrato, garantiu uma operação contínua e segura.

O sucesso da parceria refletiu-se na renovação contratual, com um aumento significativo de licenças, evidenciando a confiança da Celepar na qualidade das soluções Kaspersky, no suporte excepcional da Solo e no resultado positivo: nenhum incidente de segurança registrado.

Ao otimizar a segurança cibernética, adotando uma abordagem proativa e garantindo a continuidade das operações sem falhas, a Celepar agora se destaca como um exemplo de eficiência e segurança, beneficiando-se não apenas das soluções líderes de mercado, mas também da parceria estratégica entre Solo Network e Kaspersky.

Essa solução possibilitou à Celepar aumentar sua gama de clientes, expandindo não só sua carteira no estado, mas também sendo procurada por outros entes da federação.

SOBRE A SOLO NETWORK

A Solo Network é uma das maiores revendas de valor agregado do Brasil, possuindo grande experiência em consultoria, fornecimento, implementação e gerenciamento de produtos de fabricantes como Adobe, Autodesk, HP, Kaspersky e Microsoft. Atuando como provedor de soluções de TI integradas, tem como objetivo prestar serviços de qualidade superior, através das melhores soluções e práticas de TI.